

# Makosa ya mara kwa mara ya Wateja

Kwa wakati mwingine sasa, tumegundua kuwa mkandarasi anayefanya kazi za Usanifu Majengo na usanifu wa samani za ndani kama Makabati na useremala pia anakuwa mfanyabiashara wa mabango. Mteja kwa upande mwingine anaonekana kushindana na mipangilio hii, kwa sababu inapunguza uwezo wa kufanya kazi hivyo hulazimika kutawanya kazi kwa watu wengine.

Kama inavyoonekana kwa urahisi, ina shida kubwa kwa sababu mkandarasi anayefanya kazi za Usanifu Majengo hana uzoefu na maarifa yoyote kuhusu mabango na mkandarasi kama huyo hulazimika kuwapa kazi wakandarasi wadogo wasiokuwa bora na ni kwa sababu ya gharama zao za chini. Tumeshuhudia miradi mizuri ikiishia kama masanduku ya bati ambayo yanaangaza kuonyesha maeneo ya moto ambayo hata hayadumu mwaka. Makandarasi kama hao hufaidika kwa sababu ya tamaa na ujinga wa Manunuzi kwa kusaliti uaminifu uliojengwa wakati wa mazungumzo ya mkataba.

Biashara ya Mabango ni tasnia maalum inayolenga mahususi kwa bidhaa zinazohusiana na ishara, chapa na bidhaa za washirika.